



Attaché.e Commercial.e H/F Région Ouest

Lieu : Saint-pierre-de-Chartreuse (38)
Type : CDI plein temps

Début : sept 2022
Statut : Cadre

Depuis plus de 20 ans, RaidLight développe des produits innovants pour la pratique du trail en loisir comme en compétition en proposant des produits légers, techniques et astucieux. Raidlight dispose aussi d'un atelier de production en France, avec pour objectif de parvenir à 15% de la production RaidLight fabriquée. D'ici 2022, Raidlight ambitionne également d'atteindre 80% des productions en matières recyclées. Notre siège est basé à Saint-Pierre-de-Chartreuse.

Finalité du poste

Venez développer le secteur ouest de la France. Vous intégrerez l'équipe Commerciale France actuellement composée de 6 personnes à travers les missions polyvalentes et challengeantes pour un professionnel.le du commerce et un passionné.e d'outdoor !

Nous recherchons des personnes passionnées par l'outdoor, souhaitant évoluer dans le digital, apporter leurs connaissances et en apprendre d'autres, avec un sens développé du commercial...

MISSIONS PRINCIPALES

DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

- La vente des produits et accessoires sur votre secteur (commandes, réassorts, relationnel de la marque),
- Le maintien, le développement et la fidélisation d'un portefeuille de clients,
- La prospection d'une nouvelle clientèle B to B, grands comptes
- Actions promotionnelles sur votre secteur
- La participation aux différents salons, show-rooms et événements commerciaux
- Analyses et remontées d'informations commerciales et marketing

ADMINISTRATION COMMERCIALE

- L'enregistrement des commandes via les outils de l'entreprise
- Reporting commercial mensuel / saisonnier / annuel
- Le suivi administratif et les relances de paiement lorsque nécessaire

L'échange vous anime, vous aimez trouver des solutions et apporter votre aide aux autres ? Rejoignez l'équipe Raidlight.

SAVOIR-FAIRE

- Connaissance du marché outdoor
- Développer et animer les ventes
- Fidéliser
- Suivi commercial, reporting hebdo

SAVOIR-ÊTRE

- Sensibilité produit
- Sens commercial
- Sens de la relation client et du service
- Ecoute, amabilité et disponibilité
- Polyvalence

OUTILS : Sage gestion commerciale /véhicule mis à disposition

PERIMETRE : Le candidat devra résider au centre du secteur qui s'étend du Finistère à la Haute Garonne

REMUNERATION : Fixe + variable selon profil

Profil Requis : Bac+2 Négociation relation client, management unité commerciale, Secteur du commerce.

Vous souhaitez mettre à profit vos connaissances sur le terrain : Postulez !





Attaché.e Commercial.e H/F Région Ouest

Contact : Merci d'adresser votre candidature (CV + LM + grille auto évaluation page suivante) à recrutement@raidlight.com à l'attention de Sandra SODER LEMINCE

GRILLE D'AUTO-EVALUATION A RENVOYER AVEC CV et LETTRE DE MOTIVATION

A renvoyer par mail à recrutement@raidlight.com

Prénom		Nom	
Portable		E-mail	
Diplôme		En poste (durée préavis) / libre	
Expérience professionnelle dans le poste (préciser la durée)		_____ mois / ans	
Expérience professionnelle totale (préciser la durée)		_____ mois / ans	
Cocher uniquement	<input type="checkbox"/> OUI	<input type="checkbox"/> NON	
OK pour le lieu de travail proposé (Saint-Pierre-de-Chartreuse)			
Rémunération actuelle			

<i>Evaluez votre niveau de compétence développé lors de vos précédentes expériences</i>	Expertise	Maitrise	Notions	Non sollicitée / développée
Connaissance du marché outdoor				
Développer et animer les ventes				
Fidélisation clients				
Suivi commercial reporting				
Quel est votre niveau d'expérience dans l'industrie textile ?				
Quel est votre niveau d'expérience dans l'industrie Outdoor ?				
Pratiquez-vous un sport ? Lequel et à quel niveau ?				

